

Inobiz Advanced Tech Training

Här följer lite kort information om kursen.

Datum: Se hemsidan eller maila training@inobiz.se
Tid: Dag 1: 10.00- 17.00
Dag 2: 9.00- 16.00
Plats: Inobiz lokaler

Innehåll

Denna utbildning anpassar vi efter vad kursdeltagarna vill gå igenom. Dessa områden kan vi gå igenom:

- SQL
- Edifact/Odette
- Ansi X12
- Programming in EDI-C
- Pre- and post-processing programs, extra processing programs
- Advanced mappning (generally)
- Strategies for integrations, redirect
- Logging, search TM etc
- X400, MQ, OFTP, HTTP etc

Här nedan är ett exempel på hur en kurs kan läggas upp:

- SQL mappningar 2h
 - Transaktionshantering
 - Cursors
 - Hämta data från SQL
 - Databaser i samband med mappningar
 - SQL forward
- Felhantering 2 h
- EDIFACT mappning 2 h
 - Allmänt om EDIFACT
 - Lite om Odette och X.12
- EDI-C funktioner 4 h
 - Dynamiskt satta värden i poster
 - Skriva adaptrar
 - Genomg av pgm-koden
 - Kostnadseffektiva pgm
 - Load av andra cep-pgm
 - Anrop av tredjeparts produkter
 - IS4 Länkade mappningar
 - Exit koder
- Svefaktura – dess konfiguration i IIS

- För-/efter-processor
- xTrade 2 h
 - Allmänt om dess kommunikationsprotokoll
 - Certifikat
 - Kryptering
 - http (s)
 - FTP (s)
 - OFTP
- AS 2
- Storfilsmapningar 2 h

Anpassning

I samband med avancerad utbildning riktad mot en partner kan vi dessutom utöka utbildningen med anpassade delar som berör affärer, teknik och gränslandet däremellan. Ett exempel på en sådan "visionsdag" som tidigare planerats med en partner finns nedan.

Teknik-spår

- Fokus: möjligheter (ur ett tekniskt perspektiv) och behov (ur ett process-/verksamhetsperspektiv). Huvudpoängen är att det snarare handlar om en inställning hos konsulten än teknik.
- Inledning: nuvarande kunskap och huvudsakliga erfarenheter.
Kort grupparbete (typ 2 och 2) för att beskriva för mig och er själva vad ni tycker att er styrka är. Sannolikt är svaret supply chain och EDI.
- Bakgrund: exempel från verkligheten.
Genomgång av ex vis kundens behov (uttalat eller ej), analys och förslag till lösning.
- Diskussion: vad har deltagarna stött på hos kunder?
Exempel från församlingen, gruppdiskussion om vilka möjligheter som finns/funnits, hur de kan tas tillvara.
- Teknikpass: fiktivt exempel, hur lösa i praktiken?
Ingen implementation utan en papper-och-penna-lösning. Gruppdiskussion, hur presentera?

Affärs-spår

- Inledning: Vilka kunder har ni, marknad och USP/erfarenheter.
- Vår syn: marknaden som helhet, trender och traditioner.
- Diskussion: stämmer detta?
- Möjligheter generellt
 - Paketering
Produktifiering av Inobiz-lösningar, återanvändning och förenklad driftsättning
 - ASP/SaaS
Exempel
 - Riktade insatser
Marknadsföring/försäljning mot definierad nisch; jämför med diskussionen vi hade idag om hälsovårdsbranschen
- Inobiz som partner
Vad kan vi göra för att hjälpa er nå framgång?

Inobiz AB

Kostnad 12 000:- för två dagar, anpassning efter offert.

För mer information angående utbildningar på Inobiz kontakta:

[Mikael Janstål](#)

Utbildningsansvarig / Systemutvecklare

Tel: +46 709 93 45 25

mikael.janstal@inobiz.se